TECHNIK HANDLOWIEC

Kształcenie w zawodzie technik handlowiec ma na celu przygotowanie absolwentów do sprawnego i fachowego wykonywania zadań zawodowych w warunkach gospodarki rynkowej.

Technik handlowiec przygotowywany jest do realizacji następujących zadań zawodowych:

- podjęcia pracy na średnim szczeblu zarządzania w przedsiębiorstwach o różnych formach własności,
- realizowania podstawowych funkcji handlowych w punktach sprzedaży detalicznej, hurtowniach, magazynach,
- zorganizowania, uruchomienia i prowadzenia własnej firmy handlowej.

Technik handlowiec posiada wiedzę o funkcjonowaniu rynku, potrzebach konsumentów, towaroznawstwie, działaniach marketingowych, technikach informatycznych, organizacji pracy w punktach sprzedaży, nowoczesnej rachunkowości, prawie (cywilnym i handlowym) oraz regułach współpracy z kontrahentami.

Absolwent powinien umieć m. in.:

- korzystać z literatury fachowej i innych źródeł informacji,
- stosować instrumenty marketingu, w tym organizować i prowadzić działania reklamowe,
- organizować pracę własną i pracę niewielkich zespołów ludzkich,
- redagować korespondencję handlową w języku polskim i obcym,
- wypełniać dokumenty i sporządzać pisma typowe dla działalności handlowej,
- posługiwać się językiem obcym w kontaktach z kontrahentami,
- prowadzić rozliczenia z tytułu podatków i opłat, z instytucjami ubezpieczeniowymi oraz z innymi podmiotami,
- organizować działalność własnej firmy handlowej,
- prowadzić negocjacje handlowe,
- korzystać z materiałów statystycznych i właściwie je interpretować,
- samodzielnie posługiwać się sprzętem komputerowym, oprogramowaniem oraz innymi środkami technicznymi,
- rozpoznawać podstawowe właściwości towarów,
- przestrzegać przepisów: bezpieczeństwa i higieny pracy, przeciwpożarowych, prawa pracy oraz ochrony środowiska.

Osoba, która decyduje się na naukę w tym kierunku powinna być przebojowa, ambitna, wyznaczać sobie śmiałe cele i konsekwentnie je realizować. Powinna też posiadać zmysł ekonomiczny, gdyż ekonomia i zarządzanie są najważniejszymi przedmiotami w szkole na tym kierunku. Dzięki temu zdobywa się możliwość pracy w instytucjach handlowych lub można założyć własną firmę handlową.

Szkoła dysponuje pracowniami komputerowymi, które są wyposażone w programy do prowadzenia firmy handlowej. Uczniowie poznają zasady obsługi programów ekonomicznych. W bibliotece szkolnej zgromadzony został bogaty zbiór fachowej literatury ekonomicznej dostępnej dla każdego ucznia. Posiadamy profesjonalną pracownię sprzedażową.

Twoja przyszłość zaczyna się u nas!!!

☺ Dołącz do Fabryki Fachowców w ZST ☺

facebook.com/zstwlipnie

TECHNIK HANDLOWIEC

Kształcenie w zawodzie technik handlowiec ma na celu przygotowanie absolwentów do sprawnego i fachowego wykonywania zadań zawodowych w warunkach gospodarki rynkowej.

Technik handlowiec przygotowywany jest do realizacji następujących zadań zawodowych:

- podjęcia pracy na średnim szczeblu zarządzania w przedsiębiorstwach o różnych formach własności,
- realizowania podstawowych funkcji handlowych w punktach sprzedaży detalicznej, hurtowniach, magazynach,
- zorganizowania, uruchomienia i prowadzenia własnej firmy handlowej.

Technik handlowiec posiada wiedzę o funkcjonowaniu rynku, potrzebach konsumentów, towaroznawstwie, działaniach marketingowych, technikach informatycznych, organizacji pracy w punktach sprzedaży, nowoczesnej rachunkowości, prawie (cywilnym i handlowym) oraz regułach współpracy z kontrahentami.

Absolwent powinien umieć m. in.:

- korzystać z literatury fachowej i innych źródeł informacji,
- stosować instrumenty marketingu, w tym organizować i prowadzić działania reklamowe,
- organizować pracę własną i pracę niewielkich zespołów ludzkich,
- redagować korespondencję handlową w języku polskim i obcym,
- wypełniać dokumenty i sporządzać pisma typowe dla działalności handlowej,
- posługiwać się językiem obcym w kontaktach z kontrahentami,
- prowadzić rozliczenia z tytułu podatków i opłat, z instytucjami ubezpieczeniowymi oraz z innymi podmiotami,
- organizować działalność własnej firmy handlowej,
- prowadzić negocjacje handlowe,
- korzystać z materiałów statystycznych i właściwie je interpretować,
- samodzielnie posługiwać się sprzętem komputerowym, oprogramowaniem oraz innymi środkami technicznymi,
- rozpoznawać podstawowe właściwości towarów,
- przestrzegać przepisów: bezpieczeństwa i higieny pracy, przeciwpożarowych, prawa pracy oraz ochrony środowiska.

Osoba, która decyduje się na naukę w tym kierunku powinna być przebojowa, ambitna, wyznaczać sobie śmiałe cele i konsekwentnie je realizować. Powinna też posiadać zmysł ekonomiczny, gdyż ekonomia i zarządzanie są najważniejszymi przedmiotami w szkole na tym kierunku. Dzięki temu zdobywa się możliwość pracy w instytucjach handlowych lub można założyć własną firmę handlową.

Szkoła dysponuje pracowniami komputerowymi, które są wyposażone w programy do prowadzenia firmy handlowej. Uczniowie poznają zasady obsługi programów ekonomicznych. W bibliotece szkolnej zgromadzony został bogaty zbiór fachowej literatury ekonomicznej dostępnej dla każdego ucznia. Posiadamy profesjonalną pracownię sprzedażową.

Twoja przyszłość zaczyna się u nas!!!

☺ Dołącz do Fabryki Fachowców w ZST ☺

facebook.com/zstwlipnie

TECHNIK HANDLOWIEC

Kształcenie w zawodzie technik handlowiec ma na celu przygotowanie absolwentów do sprawnego i fachowego wykonywania zadań zawodowych w warunkach gospodarki rynkowej.

Technik handlowiec przygotowywany jest do realizacji następujących zadań zawodowych:

- podjęcia pracy na średnim szczeblu zarządzania w przedsiębiorstwach o różnych formach własności,
- realizowania podstawowych funkcji handlowych w punktach sprzedaży detalicznej, hurtowniach, magazynach,
- zorganizowania, uruchomienia i prowadzenia własnej firmy handlowej.

Technik handlowiec posiada wiedzę o funkcjonowaniu rynku, potrzebach konsumentów, towaroznawstwie, działaniach marketingowych, technikach informatycznych, organizacji pracy w punktach sprzedaży, nowoczesnej rachunkowości, prawie (cywilnym i handlowym) oraz regułach współpracy z kontrahentami.

Absolwent powinien umieć m. in.:

- korzystać z literatury fachowej i innych źródeł informacji,
- stosować instrumenty marketingu, w tym organizować i prowadzić działania reklamowe,
- organizować pracę własną i pracę niewielkich zespołów ludzkich,
- redagować korespondencję handlową w języku polskim i obcym,
- wypełniać dokumenty i sporządzać pisma typowe dla działalności handlowej,
- posługiwać się językiem obcym w kontaktach z kontrahentami,
- prowadzić rozliczenia z tytułu podatków i opłat, z instytucjami ubezpieczeniowymi oraz z innymi podmiotami,
- organizować działalność własnej firmy handlowej,
- prowadzić negocjacje handlowe,
- korzystać z materiałów statystycznych i właściwie je interpretować,
- samodzielnie posługiwać się sprzętem komputerowym, oprogramowaniem oraz innymi środkami technicznymi,
- rozpoznawać podstawowe właściwości towarów,
- przestrzegać przepisów: bezpieczeństwa i higieny pracy, przeciwpożarowych, prawa pracy oraz ochrony środowiska.

Osoba, która decyduje się na naukę w tym kierunku powinna być przebojowa, ambitna, wyznaczać sobie śmiałe cele i konsekwentnie je realizować. Powinna też posiadać zmysł ekonomiczny, gdyż ekonomia i zarządzanie są najważniejszymi przedmiotami w szkole na tym kierunku. Dzięki temu zdobywa się możliwość pracy w instytucjach handlowych lub można założyć własną firmę handlową.

Szkoła dysponuje pracowniami komputerowymi, które są wyposażone w programy do prowadzenia firmy handlowej. Uczniowie poznają zasady obsługi programów ekonomicznych. W bibliotece szkolnej zgromadzony został bogaty zbiór fachowej literatury ekonomicznej dostępnej dla każdego ucznia. Posiadamy profesjonalną pracownię sprzedażową.

Twoja przyszłość zaczyna się u nas!!!

☺ Dołącz do Fabryki Fachowców w ZST

☺facebook.com/zstwlipnie